

editorial

O ano de 2014 foi um ano que superamos ilesos. Iniciamos num cenário pessimista e conservador. Os baixos investimentos da Petrobras, a Copa do Mundo e as Eleições, automaticamente, baixaram as expectativas de negócios. Felizmente, entramos em 2014 com uma boa carteira e, assim, o nosso desempenho foi melhor que a média do mercado.

Para a Asvotec, o que pautou o ano foi certamente a fabricação e a entrega dos quatro lotes dos equipamentos para o projeto da Cessão Onerosa: WHRU (Waste Heat Recovery Unit, ou recuperador de calor) e Dutos de Exaustão, para o cliente GE Oil & Gas. Um trabalho desafiador, centrado em desenvolvimento de tecnologia e em criar uma boa referência no mercado.

Em paralelo, registramos fatos importantes como a certificação da empresa pela área nuclear, além dos inúmeros investimentos que fizemos. Entre os mais importantes, estão a finalização da cabine de pintura, a aquisição da máquina de corte à plasma de alta definição, uma máquina furadeira radial de grande porte, a expansão da Carpintaria que fica na Expedição, a criação de uma área coberta para material refratário e a reforma do banheiro da Caldeiraria.

Temos consciência de que 2015 será um ano difícil, com preocupações ainda mais sérias que as de 2014, considerando-se, dentre outros fatores, a crise da Petrobras e do setor de óleo e gás em geral, o que pode repercutir em nosso dia a dia.

Para contrabalançar esses desafios, ajustamos o foco na redução de custos, na otimização com desenvolvimento de tecnologias, a fim de manter a empresa mais competitiva e garantir espaço no mercado, com a rentabilidade necessária para continuar investindo, pois hoje estamos competindo mundialmente com empresas europeias, norte-americanas e asiáticas.

Também estou certo de que temos oportunidades fora do setor de óleo e gás, como na Marinha Brasileira, no próprio setor nuclear, em razão da construção de Angra 3, e nas siderúrgicas. Além disso, estamos muito voltados para nossas tecnologias. Na área de combustão, queremos aumentar bastante nossa presença no mercado com produtos como *Flare* e queimadores. Na área de válvulas, que tem apresentado excelentes resultados em todas as áreas da empresa nos últimos anos, queremos continuar crescendo e ampliar nossa participação no mercado. Isso somente será possível com muita dedicação, investimento e foco.

Vamos torcer para que sejamos surpreendidos por um ano melhor do que estamos esperando. Certamente, trabalharemos para isso. Desejamos a todos, colaboradores e familiares, os melhores votos de prosperidade e saúde para 2015.



Christian Mader
Diretor-geral

Asvotec recebe Prêmio Fornecedor do Ano da GE Oil & Gas pela fabricação do WHRU

Solenidade ocorreu na Câmara Americana do Comércio, em São Paulo



O diretor Christian Mader, com o prêmio, e Eder (terceiro) com a equipe Oil & Gas

O pioneirismo de tornar-se a primeira empresa brasileira a projetar e fabricar totalmente os equipamentos denominados WHRU (recuperadores de calor de grande porte) levou a Asvotec a ser reconhecida internacionalmente, com a conquista do *Prêmio Fornecedor do Ano – Projeto Cessão Onerosa*, concedido pela GE Oil & Gas.

O prêmio foi recebido pelo diretor-geral, Christian Mader, e pelo colaborador Eder Santos de Araujo (Vendas – Combustão), em outubro, durante uma Conferência de Fornecedores do Grupo GE, na Amcham (Câmara Americana do Comércio), em São Paulo.

“Este prêmio é resultado de um forte trabalho de equipe, envolvendo Engenharia, Compras, Engenharia de Fabricação, Produção, Qualidade e Contratos”, disse o executivo, que fez questão de compartilhar com todos os colaboradores essa conquista e parabenizá-los pelo excelente desempenho perante o cliente.

O prêmio aumenta ainda mais a responsabilidade da empresa para com o cliente e o próprio mercado. “Temos de fazer por merecer, manter e preservar a imagem da Asvotec, num processo contínuo de melhoria”, finalizou Christian.

A equipe tem mesmo de se orgulhar, porque somente duas empresas foram premiadas pela Divisão Oil & Gas. Os quesitos avaliados foram: parceria do fornecedor durante o ano de 2014, qualidade do trabalho prestado, integridade e entrega no prazo estipulado. A escolha é baseada em uma avaliação feita pela equipe de *Sourcing* (Compras) da divisão de negócios. As informações são da própria GE, obtidas por intermédio de sua assessoria de imprensa (agência Ideal).

O Grupo GE tem diversas unidades de negócios no Brasil e cada uma delas fez premiações. A Asvotec foi contemplada na categoria Oil & Gas Turbo Máquinas.

Último lote de WHRU para a GE Oil & Gas será entregue em janeiro de 2015

Equipamentos serão aplicados em navios-plataforma da Petrobras

O ano de 2014 entrou para a história da Asvotec como o ano do WHRU, que rendeu à empresa o *Prêmio Fornecedor do Ano*, da GE Oil & Gas, pelo pioneirismo de projeto, fabricação totalmente brasileira e atendimento aos requisitos do cliente. Foram quatro lotes e o último deles será entregue em janeiro de 2015. Em seguida, a empresa conta com os serviços de supervisão de montagem e assistência técnica.

O WHRU, cuja sigla é Waste Heat Recovery Unit, é um recuperador de calor de grande porte e tem como destino navios-plataforma (FPSO) da Petrobras. Serão instalados nos blocos da Cessão Onerosa, no pré-sal da Bacia de Santos.

Na avaliação do diretor-geral, Christian Mader, o projeto foi um enorme desafio tanto para a empresa como para os seus profissionais e o desequilíbrio no campo financeiro, conse-



Imagem de colaboradores ao lado do primeiro lote de WHRU da GE Oil&Gas

quência comum no pioneirismo, deverá ser corrigido nos próximos contratos. Tratou-se, sobretudo, de processo de superação de conhecimento e tecnologia. “Foi um trabalho de desenvolvimento e investimento, pois, com esta obra, a As-

votec dá um salto tecnológico”, disse o executivo.

Christian concorda que os resultados foram extremamente positivos em termos de *know-how* e satisfação do cliente, porque a Asvotec disponibilizou tecnologia diferenciada ao mer-

cado. Essa soma superou em muito as expectativas. O diretor ainda complementou: “Outros projetos virão, menores, mas igualmente importantes. E é lá que precisamos ter o retorno do investimento que a empresa fez”, disse.

2º Encontro de Lideranças Asvotec



Gerentes, supervisores e membros da Diretoria reuniram-se em 10 de outubro, no Grêmio, no 2º Encontro de Lideranças Asvotec. O evento trouxe amplas discussões sobre os negócios, com uma participação mais efetiva das lideranças no planejamento estratégico e tomada de decisões diárias. As atividades tiveram duração de 6 horas e meia e foram ministradas pelo consultor José Carlos Ermoso, da empresa Eco Social, de São Paulo.

O diretor-geral, Christian Mader, afirmou que o objetivo do evento é desenvolver o que se espera de um líder em termos de competências, comportamento, postura, iniciativa e resultados e dar-lhe ferramentas para uma autoavaliação, a fim de que possa identificar os pontos que precisam ser aprimorados para o bom exercício de

suas funções. “Os resultados já mostram uma equipe mais integrada e melhorias significativas nos quesitos competência e atuação”, disse. Além disso, o evento propõe uma reflexão criativa sobre as atividades da empresa e estimula ideias para melhorias.

Outro evento, chamado *Reunião Estratégica e Tática dos Gestores*, com duas edições anuais, também tem gerado bons resultados para a empresa. Todo o material elaborado durante o *Encontro de Lideranças*, como ideias e sugestões, é sintetizado pelos Gestores ao longo da Reunião Estratégica, por meio de uma ampla análise dos negócios, definindo-se, assim, Ações Estratégicas para incrementar o resultado da empresa. Para 2015, foram definidas 15 Ações Estratégicas concretas.

Asvotec reúne distribuidores em *Workshop Straub*

Distribuidores dos produtos Straub de todo o país estiveram em Monte Mor, em 15 de dezembro, para participar de um *Workshop* promovido pela Asvotec. O evento, que tem cunho técnico/comercial e foi realizado na própria empresa, objetiva proporcionar aos participantes maior conhecimento, sinergia, parceria e compreensão técnica dos produtos, a fim de ampliar as vendas e atender o mercado de forma mais eficaz e eficiente.

Da Asvotec, participaram Christian Mader (Diretoria), Rodrigo Luiz Fernandes Tavares e Davi Barbosa Lobato (Divisão Straub). Rodrigo informou que, em 2015, um novo distribuidor começará a operar em Campinas. Hoje, são sete distribuidores, nos estados de São Paulo, Rio de Janeiro, Minas Gerais, Bahia, Espírito Santo, Rio Grande do Sul e Paraná e agora na Região Metropolitana de Campinas, que cobrem todo o território nacional. "Trabalharemos juntos para ampliar o mercado, atuando

especialmente em nichos ainda não explorados, para consolidar as nossas alianças e parcerias com os distribuidores autorizados, assessorar os clientes e vender soluções", disse Rodrigo.

Há mais de trinta anos, a Asvotec é fabricante exclusivo de acoplamentos e abraçadeiras no Brasil, cujas vendas acumulam mais de oito milhões de peças ao redor do mundo.

A linha Straub conta com um total de 13 produtos, os quais são aplicados pelas indústrias química, petroquímica, siderúrgica, de saneamento básico, construção naval, óleo e gás, manutenção, construção civil e *offshore*. O atendimento de abrangência nacional é feito pelos distribuidores parceiros: Braumat, Boa Praça, Cofermeta, Comercial Coppi, Ductilfer, Imperial, R. Hagen e Comercial Marwil.

Nas fotos ao lado, Christian Mader conversa com os visitantes e Davi Barbosa faz apresentação na linha Straub



Prevenção das mãos é tema da Sipat 2014

Realizada de 20 a 24 de outubro, na empresa, a *Sipat 2014* reforçou a necessidade de serem prevenidos doenças e acidentes que envolvem as mãos. A programação trouxe palestras, filme motivacional e concurso de frases. Também houve simulado de abandono de área e informações sobre DST/Aids. Todos os colaboradores foram convidados a participar.

No *Cine Sipat* foram exibidos dois vídeos: o primeiro teve a *Proteção das mãos* como tema; o segundo contou a história de superação de Nicholas James Vujicic, 32 anos, primogênito de uma família sérvia, que nasceu sem os membros superiores e inferiores, por causa de uma doença rara,

e hoje viaja o mundo ministrando palestras sobre deficiência, esperança e o sentido da vida.

A palestra sobre *DST/Aids* foi ministrada pelo médico do trabalho da Asvotec, Lamartine Martins de Oliveira Junior, e a palestra sobre *Conscientização para o comportamento seguro* foi realizada por um palestrante da empresa Interativa Eventos, o qual se vestiu de guarda e, com humor e utilização de situações corriqueiras, evidenciou diferentes situações em que se lida com esse assunto. A programação foi concluída com simulados de abandono de área e entrega de brindes aos vencedores do concurso de frases. Foram recebidas oitenta frases.

Frases vencedoras

Campeã:

Mais vale ter a segurança na mão do que os dedos voando.

José Flávio Lourenço da Silva

Segunda colocada:

Com sua consciência você previne o perigo; com suas mãos você pode salvar um amigo.

José Roberto de Araújo

Terceira colocada:

Usando sua mão com atenção você evita uma lesão.

Edmara de Cassia Lima Ferreira

Comunicado da Diretoria sobre a Petrobras

Considerando o atual cenário econômico brasileiro e a situação específica da Petrobras, bem como das empreiteiras envolvidas em graves escândalos de corrupção, o diretor-geral, Christian Mader, comunica a todos os colaboradores que a Asvotec está acompanhando de perto todas as denúncias a respeito das empresas citadas.

É do conhecimento de todos que a Petrobras é um dos principais clientes da Asvotec, assim como muitas dessas empreiteiras, EPC's. Também se sabe que qualquer desequilíbrio apresentado por essas companhias pode refletir na Asvotec. Por isso, a Diretoria está enfocando outros projetos, com cada vez mais tecnologia em vez de volume de negócios, a fim de reduzir riscos de instabilidade e manter as atividades comerciais saudáveis e em continuidade.

Vendas-Combustão conquista novo cliente

A empresa Coatex, do grupo francês Arkema, com atuação no setor químico, é o mais novo cliente da Asvotec, com contrato para o fornecimento de um incinerador que vai atender à sua planta de Araçari-guama, no interior do Estado de São Paulo. O equipamento tem a função de destruir os odores gerados no processo produtivo. A entrega é prevista para abril de 2015.

Para Eder Santos de Araujo (Vendas – Combustão), a transação comercial, confirmada no primeiro semestre deste ano, representa novas possibilidades de negócios fora do eixo óleo e gás, o que aumenta a perspectiva de atuação da Asvotec na área química e de novos fornecimentos para outras unidades do grupo Arkema, assim como para o mercado químico e papelero.

O colaborador Henrique José Martini Corrêa (Projetos/Engenharia) explicou que o incinerador é constituído por um tradicional queimador modelo R10. Todo o sistema terá cerca 3,2 toneladas, 7,5 metros de altura por 1,4 metro de diâmetro. O processo é totalmente automático, com mais segurança para quem opera.

O projeto começou a ser desenvolvido em julho deste ano e entrou

em fabricação em dezembro. Participam todas as áreas da fábrica, além da Assistência Técnica responsável pela instalação do equipamento no cliente.

Comissão de Combustão

A conquista da Coatex para o portfólio de clientes é resultado de um forte trabalho desenvolvido pela Comissão de Combustão e de investimentos em novas tecnologias para o setor. A comissão foi criada em 2013, com a tarefa de continuar o desenvolvimento de tecnologia própria para a área de combustão. Participam Vendas, Engenharia e Fábrica. Além de pesquisas tecnológicas e desenvolvimento de ferramentas e treinamentos, a equipe realiza parcerias para comprovar a qualidade e a eficiência da empresa.

Comissão de Válvulas

A Comissão de Válvulas existe desde 2011 e reúne profissionais de Vendas, das Engenharias de Projetos, de Processos e de Fabricação, além da Qualidade e Produção. O objetivo é o aperfeiçoamento contínuo de melhoria para as diferentes versões de válvulas, o qual engloba dimensional, projeto, fabricação, e operação.

Contrato com QGGIT traz torres e reatores

Um contrato assinado em 2014 com o QGGIT – consórcio que reúne Queiroz Galvão, Galvão Engenharia, Iesa Óleo e Gás e Tecna Brasil – trouxe um novo desafio para a Asvotec, com o desenvolvimento e fabricação de cinco novas torres e três reatores, em tempo recorde. Os equipamentos entraram em fabricação em novembro deste ano, com entrega das torres marcada para abril e dos reatores para junho, ambos em 2015.

Segundo Leonel Andrade da Silva (Caldeiraria), as torres pesam entre 13 e 54 toneladas e os reatores, entre 12 e 26 toneladas. Esses equipamentos serão aplicados na planta de URE (Unidade de Recuperação de Enxofre), na Petrobras Comperj (Complexo Petroquímico do Rio de Janeiro). “Este projeto é um importante desafio nos quesitos preço e prazo, extremamente competitivos”, disse Leonel.

O diretor-geral, Christian Mader, declarou que, para reverter os prejuízos obtidos anteriormente na fabricação de torres de diferentes tamanhos e materiais, a empresa ajustou o foco na redução de custos e melhoria da qualidade, otimização de recursos (horas de fabricação e custo de matéria-prima), com o comprometimento de todos os colaboradores: “Vamos provar para nós mesmos que sabemos fazer torres com resultados positivos; o esforço é imenso e vamos chegar aos resultados previstos”, completou.

A Asvotec forneceu recentemente diversas torres de processo para o próprio Comperj, Refap (UTC), RNEST e Replan (Galvão).

Asvotec participa de 4º Fórum de Permutadores de Calor



Eder, Christian e Leonel

Os colaboradores Leonel Andrade da Silva (Caldeiraria) e Eder Santos de Araujo (Combustão) representaram a Asvotec no 4º Fórum de Permutadores de Calor, da Petrobras, realizado de 24 a 26 de novembro, na universidade da estatal, no Rio de Janeiro. O diretor-geral, Christian Mader, também participou. O evento reuniu 15 fornecedores nacionais e internacionais.

O fórum foi voltado para fabricantes de trocadores de calor casco e tubo, trocadores a placa, além de prestadores de serviços e suporte técnico, entre outros.

A Asvotec expôs toda a sua linha de produtos, exibiu uma maquete do WHRU, bem como amostras de acoplamento Straub e imagens de diversos equipamentos da linha de combustão, caldeiraria e válvulas.

Segundo Eder Santos de Araujo, o principal público foi constituído de funcio-

nários da Petrobras que estavam na universidade em cursos de reciclagem, mas acredita-se que, pelo menos, quinhentas pessoas circularam pelo local.

“Fomos muito questionados sobre o WHRU e a aplicação de acoplamentos Straub; também esclarecemos dúvidas específicas de diversos equipamentos, como válvula e flare”, comentou Eder, que considera fundamental a participação para consolidar o nome Asvotec entre profissionais de diferentes níveis técnicos e tempo de empresa da estatal.

Leonel Andrade da Silva observa que é a primeira vez que a Asvotec participa de um evento como este e avalia essa realização como muito produtiva, ressaltando os contatos, especialmente, com as áreas de Engenharia e Manutenção Industrial. “Como foi um evento no cliente final e específico do produto, os contatos fortaleceram o relacionamento”, comentou.

Asvotec participa da 17ª Rio Oil & Gas

Com 1.300 expositores e 47 mil visitantes de trinta países



Leonel, Mary, Rodrigo, Christian, Eder e Ronaldo, da Diretoria e Vendas

A Asvotec participou em setembro, no Rio de Janeiro, da 17ª edição da Rio Oil & Gas, o segundo maior evento da indústria de petróleo e gás do mundo, atrás apenas da OTC (Conferência de Tecnologia Offshore) que acontece em Houston (Texas-EUA). Foram 1.300 expositores e 14 pavilhões internacionais visitados por 47 mil pessoas de trinta países. Neste ano, o tema foi o *Novo cenário geopolítico: superando desafios*. A organização é do IBP (Instituto Brasileiro de Petróleo, Gás e Biocombustíveis).

Maquete de WHRU e válvula especial

O estande da Asvotec, de 70 metros quadrados, tornou-se uma das sensações da feira: apresentou uma maquete do WHRU, um filme explicativo para acompanhar a montagem do equipamento, uma válvula ocular especial e demonstrações de sua aplicação. Esta é a terceira vez consecutiva que a empresa participa do evento, desde que decidiu voltar a expor em 2010. Em comparação com anos anteriores, os visitantes foram, em sua maioria, técnicos e profissionais que já atuam na área. O atendimento foi realizado por Diretoria e Vendas.

O diretor-geral, Christian Mader, ficou satisfeito com os resultados e considerou que um evento de tamanho porte dá visibilidade internacional à Asvotec: “Este é o momento de gerar e reforçar os contatos com os atuais e futuros clientes, porque profissionais mudam de empresas e os novos colaboradores também precisam ser contatados para saber da existência da Asvotec”, comentou.

Os primeiros reflexos da feira já são percebidos no dia a dia, por meio de contatos de profissionais que passaram pelo estande e estão em busca de produtos. Algumas cotações já foram solicitadas, informou Mary Gugliotti (Vendas), que cuidou dos preparativos e montagem do estande. Uma dessas conversas gerou uma apresentação da área de válvulas na Petrobras.

Ronaldo Vinicius Garcia (Vendas – Divisão de Válvulas) confirmou que também foi contatado por siderúrgicas como a Gerdau, CSA e pela própria CSN. “Isso mostra que essas empresas estão em busca de inovação e melhorias”, comentou. Ronaldo cita os efeitos positivos da exposição, na feira, da válvula ocular, uma vez que muitos profissionais ainda têm dificuldade de entender como o



equipamento funciona e quais são as suas possibilidades de aplicação. Esse modelo de válvula era usado na linha de flare e agora pode ser empregado em qualquer linha de bloqueio de gás.

Leonel Andrade da Silva (Vendas – Divisão de Caldeiraria) avalia que, embora muitos visitantes já sejam clientes, há perspectiva de novos mercados. O colaborador afirma também que o evento deu importante contribuição ao relacionamento fornecedor-cliente e proporcionou um melhor aproveitamento no diálogo entre ambos.

Rodrigo Luiz Fernandes (Vendas – Divisão Straub) participou do evento pela primeira vez e destacou a oportunidade de estar frente a frente com os clientes, em especial com aqueles menos contatados e que estiveram na feira. “A Asvotec é sólida e a Rio Oil & Gas

veio consolidar ainda mais a imagem da empresa, que vislumbra um mercado diferente em 2015”, disse ele, que atendeu visitantes que desejavam conhecer a funcionalidade e aplicabilidade dos produtos da linha Straub.

Também foi assim com Eder Santos de Araujo (Vendas – Combustão), que recebeu interessados em esclarecer dúvidas e desenvolver fornecedor. O colaborador participou de reuniões pré-agendadas com clientes. “As reuniões foram muito produtivas, num ambiente neutro, e o sentimento de todos é o de que tivemos menos público e mais qualidade nas conversações.”

A Rio Oil & Gas foi criada em 1982 e ocorre a cada dois anos, sempre no Rio de Janeiro.

Fonte de dados da feira: sites Brasil Econômico e Revista Época

Orgulho e gratidão marcam trajetórias

A história de colaboradores que completaram 10, 15 e 20 anos de Asvotec, agora no segundo semestre, confirma que tanto aqueles que deram os primeiros passos no mercado de trabalho, como os que já vieram com experiência e diploma no currículo encontraram uma empresa acolhedora, com ambiente saudável e um campo de oportunidades. Conheçam suas histórias e tenham uma boa leitura!

20 anos



Ricardo Quintino
(Usinagem), em 1º de agosto

A história de Ricardo Quintino, que iniciou na Asvotec como aprendiz do Senai e entrou para o time de líderes da empresa, pode inspirar jovens talentos em início de carreira como também pessoas que estão há mais tempo no mercado em busca de oportunidades. A receita de seu sucesso: conhecimento, disposição para novos desafios, persistência e paciência.

Contratado em 1º de agosto de 1994, o colaborador operou torno, freza, mandrilhadora e atuou na montagem, trajetória que foi observada de perto pelas lideranças que possibilitaram

que ele chegasse ao atual cargo.

Segundo Quintino, atuar como líder de aproximadamente 40 profissionais está sendo uma lição de vida, pois isso faz que sinta a necessidade de se auto-conhecer para administrar outras pessoas e entendê-las com suas particularidades. “Meu principal objetivo é ser um facilitador: observo e ouço mais, penso antes de agir, dou ideias e sugestões para que os meus colaboradores desenvolvam bem suas funções”, afirma.

Para manter-se competitivo, Ricardo deve retomar a Faculdade de Engenharia Mecânica,

em 2015, além de se dedicar mais aos conhecimentos da língua inglesa. “Quero continuar crescendo com a Asvotec, estou traçando caminhos e me preparando para atingir esse objetivo, sempre com os pés no chão”, diz ele.

Para quem deseja seguir seus passos, uma recomendação: “Ser parceiro, batalhar bastante, ouvir e aprender com pessoas experientes”. Entre elas, destaca Geraldo Magela Pinto, a quem o colaborador, desde que foi contratado como aprendiz, tem como mestre.

15 anos



Eduardo Michelassi
(Custos), em 25 de novembro

O analista de custos Eduardo Michelassi mantém sua atenção, ao mesmo tempo, na fábrica e no governo, em suas diferentes esferas. O profissional é responsável por calcular e definir o valor de tudo o que é produzido pela Asvotec, assim como por fazer que a empresa esteja sempre alinhada com a legislação governamental, a qual sofre constantes mudanças, a fim de evitar danos

e prejuízos aos negócios.

Segundo Eduardo, as informações obtidas nesses dois campos são repassadas para a Diretoria e fundamentais para dar direção aos negócios. Por essa razão, acredita que, quanto melhor o sincronismo entre as áreas parceiras no fornecimento de informações ágeis e precisas, melhores serão os resultados apresentados pelo setor de Custos.

Há 28 anos trabalhando na área, Eduardo completou 15 anos de Asvotec, em 25 de novembro, e confia na união entre os colaboradores para manter a empresa competitiva, bem como na sua adequação para as fiscalizações, que são constantes. Afinal “estamos todos num mesmo barco” e é preciso manter foco na direção.

10 anos



Valmir da Guia Oliveira
(Solda), em 13 de dezembro

Dizem que há sempre alguém de olho no que você faz e, se o que está em jogo é trabalho, crescente conhecimento, ética, honestidade e responsabilidade. Essa máxima tornou-se regra para o soldador Valmir da Guia Oliveira, que completou dez anos de casa, em 13 de dezembro.

Para entender sua trajetória, é preciso voltar a 1994, quando Valmir trabalhava num dos fornecedores da Asvotec. A qualidade

dos serviços de soldagem chamou a atenção das lideranças da fábrica em Monte Mor, numa época em que havia falta de mão de obra. As iniciais de Valmir, na peça, facilitaram a identificação dele e o convite para que integrasse o nosso time.

Contratado como soldador B, passou a soldador A e, há sete anos, é especializado, com atuação em todos os equipamentos, sem exceção. “Não sei fazer

outra coisa que não seja solda e fico muito satisfeito em estar aqui”, diz ele.

Natural do Maranhão, o colaborador criou-se em Goiás e, em 1992, transferiu-se para Campinas com a empresa na qual trabalhava. Na região, deu um salto importante na vida profissional e na vida pessoal. Profissionalizou-se, construiu família e, hoje, vive em Monte Mor, com esposa Maria Aparecida e os filhos Franciele e Emerson.

10 anos



Elias Jesus de Souza
(Jato), em 21 de dezembro

A história de uma pessoa é construída por fatos e, às vezes, eles são tão especiais que ficam eternizados na lembrança. Ao falar dos seus dez anos de Asvotec – cujo aniversário é em 21 de dezembro –, Elias Jesus de Souza (Jato) contou-nos sobre a emoção que foi finalizar o jateamento de um vaso de pressão. “Foi o primeiro equipamento que ajudei a produzir no jato; senti satisfação por conseguir fazer o trabalho”, recorda-se.

A fala de Elias, que nasceu na Bahia, é de superação e conquista: aos oito anos de idade,

já ajudava os pais na lavoura, depois foi servente de pedreiro e cobrador de ônibus. Elias começou na Asvotec como ajudante de caldeiraria e, graças a muito esforço e dedicação, dois meses depois foi trabalhar no jato, uma preparação das peças que vão receber a pintura.

Ao jatear a primeira peça, assinava sua primeira obra como profissional da indústria, contribuía para o seu empregador levar a marca país afora.

Seu sentimento também é de gratidão às pessoas com quem trabalhou e à empresa, que lhe

deu a oportunidade para profissionalizar-se. “Tudo o que sei aprendi na Asvotec, onde recebi apoio para ter uma profissão”, conta ao relembrar que, de ajudante, passou a operador C e a B, já pensando em atingir as categorias A e especializado.

Para os colegas que continuam como ajudantes, Elias recomenda batalhar para ter uma profissão e diz que, com mais ou menos estudo, todos têm chances porque, na Asvotec, o que não falta é oportunidade, o ambiente é muito bom e os colegas são ótimos.

novos contratados



Mateus Fedel Gonçalves
(Engenharia de Fabricação), em 9 de junho.



Felipe dos Santos Rocha
(Caldeiraria), em 8 de julho.



Leonardo Felix dos Santos
(Caldeiraria), em 5 de agosto.



Reober Oliveira Mattosinho
(Planejamento e Logística), em 15 de setembro.



Lucas Durães Gualtieri
(Caldeiraria), em 20 de outubro.



Hans Soares de Brito (Montagem Mecânica e Acabamento), em 10 de junho.



Rafael Lopes da Silva (Caldeiraria), em 8 de julho.



Claudinei Alves Machado
(Segurança do Trabalho), em 5 de agosto.



Luciano dos Santos
(Engenharia de Fabricação), em 15 de setembro.



Tarley de Jesus
(Caldeiraria), em 20 de outubro.



Maria de Fátima de Sousa Silva
(Contabilidade), em 1 de julho.



Cristiano de Faria Ruiz
(Planejamento e Logística), em 8 de julho.



Beatriz Clemente Lirani
(Administração de Contratos), em 15 de setembro.



Augusto Donizete Brozosi
(Projetos/Desenhos), em 13 de outubro.



Washington Luis Pereira Sena
(Caldeiraria), em 20 de outubro.



Rodrigo Luiz Fernandes Tavares (Vendas Seriadados), em 7 de julho.



Valdisney Sousa Lourenço
(Caldeiraria), em 8 de julho.



Everson Edilson de Oliveira
(Planejamento e Logística), em 15 de setembro.



Alexandre Ferreira Rodrigues
(Caldeiraria), em 20 de outubro.



Alexandre de Jesus Pinheiro
(Planejamento Industrial), em 3 de novembro.



Fernando Pereira de Jesus
(Caldeiraria), em 20 de outubro.



Luiz Fernando Siqueira
(Almoxarifado), em 15 de dezembro.

Campanha para economia de Água

Em razão da crise hídrica que se instalou, nos últimos meses, no Estado de São Paulo, a Asvotec entrou em ação e dedicou a semana de 17 a 21 de novembro à conscientização dos seus colaboradores, para que se faça uso racional da água na empresa e em suas residências. O evento ocorreu no Restaurante, no horário das principais refeições.

Luciana Andrade e Stefania Lourenço (RH) disponibilizaram informações sobre o assunto numa grande exposição, a qual abrangia desde a captação e tratamento da água até a sua chegada às nossas torneiras. Também foram distribuídos panfletos com dicas de economia em todos os ambientes da casa e da fábrica, além de um alerta para desperdícios por vazamentos. Os colaboradores receberam o selo Guardiã das Águas e foram convidados a realizar uma reflexão sobre o valor desse recurso natural. O material entregue foi fornecido pela Sabesp (Companhia de Saneamento Básico do Estado de São Paulo).

Segundo matéria publicada pelo site do jornal *Folha de S. Paulo*, em 11 de dezembro, o consumidor gastão, especialmente aquele que costuma lavar carros e calçadas, será penalizado com sobretaxas e multas. A medida será anunciada pelo Governo do Estado e prefeituras. É bom ficar atento!



Visita de familiares à fábrica faz sucesso em evento de fim de ano

Mais de duzentas pessoas conheceram o processo produtivo

Na tradicional *Festa de Confraternização de Fim de Ano*, a Asvotec fez uma homenagem a seus colaboradores: abriu as portas da empresa para que trouxessem as famílias, a fim de que elas conhecessem a fábrica e os departamentos onde eles trabalham. Mais de duzentas pessoas participaram e percorreram os departamentos, seguindo o fluxo do processo produtivo, acompanhados por profissionais de RH, Segurança do Trabalho, Contratos, Produção, Engenharia de Fabricação e Divisão Straub.

Em cada área, a surpreendente reação dos convidados. Ao se depararem com partes de equipamentos como o WHRU e válvulas, por exemplo, não esconderam os olhares admirados. Com o sorriso e o orgulho estampados no rosto, os colaboradores aproveitaram cada oportunidade para mostrar às esposas e filhos o local de trabalho e os equipamentos gigantes que ajudam a produzir.

O evento ocorreu em 13 de dezembro, com a visita das 10 às 11 horas. O almoço de confraternização ocorreu das 11 às 16 horas e reuniu cerca de quatrocentas pessoas no Grêmio. Como já é tradição, a Diretoria fez um balanço das atividades de 2014, falou das previsões para 2015 e prestou homenagens aos aniversariantes de empresa, que, neste ano, completaram 10, 15, 20 e 25 anos de Asvotec.

